



„Vertrauen prägt das Miteinander bei AVAT. Flache Hierarchien sorgen dafür, dass jeder den Entfaltungsspielraum bekommt, den er braucht.“

**Martin Greve, Abteilung Produktmanagement**

Die AVAT Automation GmbH gehört zu den international führenden Unternehmen im Bereich Motormanagementsysteme und Automation für große Blockheizkraftwerke und Großmotoren. Durch die Zusammenarbeit mit der Forschung und den Herstellern ist AVAT heute Technologieführer. Unsere Kunden kommen aus der Energieversorgung, der Verfahrens- und Umwelttechnik sowie den erneuerbaren Energien. Ein expandierender Markt ermöglicht uns seit Jahren ein kontinuierliches Wachstum.

#### **Wir bieten**

unseren Mitarbeitern — neben einer leistungsgerechten Bezahlung — flexible Arbeitszeiten für eine ausgeglichene Work-Life-Balance, regelmäßige Fortbildungen, eine erstklassige Arbeitsplatzausstattung, eine gute Verkehrsanbindung, Parkmöglichkeiten für Pendler und einen langfristig sicheren Arbeitsplatz.

#### **Ihr Ansprechpartner**

AVAT Automation GmbH  
Peter Foit  
Derendinger Straße 40  
72072 Tübingen  
jobs@avat.de  
www.avat.de

Für Fragen steht Ihnen Herr Foit unter 07071/9735-444 gerne zur Verfügung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich über unser **Online-Bewerbungsportal** auf **www.avat.de** oder senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@avat.de.



Sie haben bereits praktische Erfahrung mit Automatisierungsprojekten sammeln können und verstehen die technische Vertriebsunterstützung als eine wichtige Säule in der Kommunikation mit Kunden? Dann sind Sie bei uns richtig! Wir suchen einen Techniker oder Ingenieur (m/w) als Projektleiter, der unseren Vertrieb tatkräftig bei der technischen Kundenberatung unterstützt. Unsere Kunden sind Weltmarktführer für große Gasmotoren zum sauberen Antrieb von Schiffen oder in Anlagen zur dezentralen umweltfreundlichen Energieerzeugung.

## **Techniker / Ingenieur (m/w) als Projektleiter in der technischen Kundenberatung**

### **Ihre Aufgaben**

- Unterstützen des Vertriebs bei der technischen Kundenberatung
- Erster Ansprechpartner für die technischen Belange unserer Kunden in der Pre-Sales Beratung und im After-Sales-Support
- Beratung der Kunden bei der Ersatzteilversorgung
- Erarbeiten von Steuerungslösungen für große Gasmotoren oder BHKW
- Als Partner an der Schnittstelle zwischen Kunden, Auftragsabwicklung und Produktion

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium im Bereich Elektrotechnik oder Mechatronik
- Idealerweise Erfahrung in der Projektierung elektrischer Anlagen
- Kenntnisse in der Mess-, Steuerungs- und Regelungs- oder Automatisierungstechnik
- Idealerweise erste Erfahrung mit modernen SPS-Programmierungsumgebungen
- Starke Kundenorientierung und guter Kommunikationsstil
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Interesse an gelegentlichen Dienstreisen