



„Wir unterstützen unsere Mitarbeiter intensiv ihre Stärken optimal einzusetzen um möglichst leicht erfolgreich zu sein.“

Frank Ganssloser,
Geschäftsführer

Die AVAT Automation GmbH gehört zu den international führenden Unternehmen im Bereich Motormanagementsysteme und Automation für große Blockheizkraftwerke und Großmotoren. Durch die Zusammenarbeit mit der Forschung und den Herstellern ist AVAT heute Technologieführer. Unsere Kunden kommen aus der Energieversorgung, der Verfahrens- und Umwelttechnik sowie den erneuerbaren Energien. Ein expandierender Markt ermöglicht uns seit Jahren ein kontinuierliches Wachstum.

AVAT steht für über 25 Jahre Erfahrung in der Entwicklung und Herstellung von zukunftsweisenden Steuersystemen in Kraft-Wärme-Kopplungsanlagen. Weltweit steuern mehrere Tausend AVAT Systeme große (Bio-)Gas-Motoren zur sicheren und umweltfreundlichen Produktion von Strom und Wärme. Bei der anspruchsvollen Aufgabe des Account Managers (m/w) erschließen und betreuen Sie Partnerunternehmen, die unsere Steuerungsprodukte bei ihren Kunden implementieren oder als Agent Interessenten für unsere Lösungen an uns vermitteln.

Account Manager Partnernetzwerk (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Ausbau unserer Marktposition durch Qualifizierung, aktive Gewinnung und Betreuung potenzieller Partnerunternehmen bis hin zum Abschluss eines Partnervertrags
- Unterstützung der Partner bei der Präsentation unseres Leistungsspektrums sowie bei der Erstellung von Angeboten
- Übernahme und Weiterentwicklung von Interessenten-Leads, die von Agenten übergeben wurden, bis hin zum erfolgreichen Abschluss eines Vertrags
- Kontinuierliches Monitoring und Controlling der Partneraktivitäten
- Durchführung regelmäßiger Status- und Informationsgespräche auf Managementebene der Partnerunternehmen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium
- Fundierte Vertriebserfahrung, bevorzugt im Umfeld von erklärungsbedürftigen Produkten
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Gestaltungswille, Organisationsstärke und Ausdauer
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Wir bieten:

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle und herausfordernde Aufgabe in einem Umfeld, in dem sehr viel Gestaltungsspielraum besteht und in dem Sie Ihre Ideen umsetzen können. Neben einem entsprechenden Grundgehalt können Sie über den variablen Teil Ihres Gehalts zu einem äußerst attraktiven Vergütungspaket kommen.

Ihr Ansprechpartner

AVAT Automation GmbH
Peter Foit
Derendinger Straße 40
72072 Tübingen

jobs@avat.de
www.avat.de

Für Fragen steht Ihnen Herr Foit unter 07071/9735-444 gerne zur Verfügung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Dann bewerben Sie sich über unser **Online-Bewerbungsportal** auf **www.avat.de** oder senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@avat.de.



Ausgezeichneter Arbeitgeber

www.tuv.com
ID 9108634042